



INGENIEUR D'AFFAIRE ENERGIE (H/F)

AX SYSTEM est une agile PME industrielle qui conçoit et fabrique des machines innovantes à destination des centrales thermiques et de la pétrochimie. Nous déployons notamment des solutions optimisant les performances des échangeurs thermiques, tels que les aérocondenseurs et aéroéchangeurs. Nous sommes tournés vers l'international et réalisons 90% de notre chiffre d'affaires à l'export. Pour preuve, notre AX CLEANER®, machine brevetée assurant un nettoyage efficace et automatique des échangeurs thermiques, a été installé et éprouvé sur les 5 continents !

Nos valeurs sont tournées vers l'innovation et la démarche de progrès. Notre vision s'inscrit dans la troisième révolution industrielle : grâce à nos solutions, nos clients produisent plus d'électricité en consommant moins d'énergie fossile.

Notre forte croissance (45% par an) nous conduit à renforcer notre organisation : nous déployons notre service commercial et recrutons deux ingénieurs d'affaires (H/F).

Poste et responsabilités

Votre objectif est de développer le chiffre d'affaires de façon pérenne. Vous êtes l'interlocuteur de nos clients partout dans le monde, de la phase de prospection jusqu'à la facturation. Vous analysez leurs besoins et construisez avec eux une proposition technique et commerciale ajustée. La taille (100 kEUR en moyenne) et la durée (6-12 mois) des affaires nécessitent une approche commerciale qualitative : vous devez maîtriser parfaitement l'environnement technique du client et comprendre ses enjeux pour répondre à son juste besoin et conclure la vente. Vos interlocuteurs sont des sociétés d'ingénieries (EPC), des fabricants d'aéro-échangeur ou des exploitants de centrales thermiques.

Pour satisfaire à vos objectifs commerciaux, vous vous appuyez sur vos compétences techniques et sur notre bureau d'étude, qui prend en charge la réalisation de l'affaire sous votre responsabilité. Vous êtes garant de la rentabilité des projets vendus sur votre périmètre.

Profil du candidat

Vous êtes ingénieur de formation (Mécanique, Thermodynamique, Génie des Procédés, Energie...), vous bénéficiez d'au moins une première expérience sur des fonctions à dominante techniques (bureau d'étude, gestion de projet...) idéalement chez un fabricant d'échangeur thermique (Hamon, GEA, Enxio, Kelvion, SPX Dry Cooling, SPIG, Esindus...) ou d'un équipementier de notre environnement. Vous faites preuve d'une forte appétence pour la technologie et l'innovation, et avez un goût prononcé pour le contact client et le développement commercial à l'international.

Vous souhaitez vous investir pleinement dans une PME agile à l'esprit startup et en fort développement. Vous êtes curieux et aimez être impliqué dans l'ensemble des tâches qui mènent à la satisfaction du client. Vous savez prendre des initiatives, faire preuve d'autonomie, et prendre vos marques dans une organisation au management libéré.

Poste très évolutif en fonction du profil du candidat.

Anglais courant.

Aisance relationnelle, capable de se positionner devant des interlocuteurs de bon niveau.

Bonne culture industrielle.

Curiosité, dynamisme, digne de confiance, méthode et autonomie

Permis B

A proximité de Lille (59).

Contact :

Envoyer CV et lettre de motivation par mail à :

rh@ax-system.com